

[www.sib.ch](http://www.sib.ch)

**TRILOGIE DER  
UNTERNEHMENSSTEUERUNG  
ZUKUNFT SICHERN, RENDITE STEIGERN,  
KENNZAHLEN IMPLEMENTIEREN**

Donnerstag, 04. Sept. 2014  
Donnerstag, 18. Sept. 2014  
Donnerstag, 16. Okt. 2014

09.00 – 17.00 Uhr  
Lagerstrasse 5  
8021 Zürich

# TRILOGIE DER UNTERNEHMENSSTEUERUNG ZUKUNFT SICHERN, RENDITE STEIGERN, KENNZAHLEN IMPLEMENTIEREN

## ABLAUF DER VERANSTALTUNG

Tag 1: Zukunftssicherung und strategische Unternehmensausrichtung	Tag 2: Kostensenkung und Renditestigerung	Tag 3: Führungscockpit und Kennzahlensysteme
Management von Veränderungen	Potentiale des Kostenmanagements	Fokussierung auf das Wesentliche
Szenariotechnik und Zukunftsentwicklungen	Wege zur Produktivitätssteigerung	Trilogie: Ziele, Kennzahlen, Massnahmen
Analyse, Zielsetzung, Umsetzung, Controlling	Tools der Gewinnanalyse	KPIs: Information und Steuerung
Management der Kernkompetenzen	Gewinnsteigerungspotenziale realisieren	Führungscockpit: Früh-/Spätindikatoren
Erfolgreiches Business Development	Verbesserung der Umsatzrendite	Aufbaus eines individ. Führungscockpits
Erschaffung neuer Geschäftsmodelle	Optimierung des Kapitaleinsatzes	Abschluss: Führen mit Zielen und Zahlen
Block-Transfer: Ausblick auf Tag 2	Block-Transfer: Ausblick auf Tag 3	<b>Kurszeiten (Tage 1-3): 09.00 – 17.00 h</b>

## INHALT

### Ihr Nutzen

Die Dynamik der Veränderung schafft neue Herausforderungen für die Unternehmenssteuerung. Die drei Seminarbausteine der Trilogie der Unternehmenssteuerung zeigen, mit welchen innovativen Methoden und Instrumenten die Unternehmensführung heute steuert und mit welchen Tools erfolgreich gearbeitet wird.

Zahlreiche Best Practice-Beispiele helfen Ihnen, von erfolgreichen Unternehmen zu lernen. Im Block-Transfer erfahren Sie, wie das Gelernte wirkungsvoll im eigenen Unternehmen umgesetzt wird.

Sie erfahren, welche Fragen Sie stellen müssen, um gezielt Wachstumstreiber zu identifizieren, die für Ihr Unternehmen passend und langfristig lohnend sind.

Angesprochen sind Geschäftsführer, Führungs- und Fachkräfte aus den Bereichen Strategie, Business Development, F+E, Marketing und Vertrieb, Mitglieder von Strategieteams sowie alle, die systematisches Wachstum für ihr Unternehmen erfolgreich generieren wollen.

## REFERENT

### Prof. Dr. Claus W. Gerberich

Studium des Maschinenbaus und der Betriebswirtschaft in Karlsruhe, Mannheim und MIT Cambridge/Mass. Prof. Gerberich verfügt über langjährige Business- und Führungserfahrung in internationalen Konzernen, darunter BASF AG, Schöller Mövenpick GmbH und Adidas sowie als Geschäftsführender Gesellschafter der Maschinenfabrik Gerberich GmbH & Cie, Mannheim. Gerberich Consulting versteht sich als Begleiter für mittelständische Unternehmen zum erfolgreichen Meistern der Herausforderungen in den kommenden Jahren. Aktuelle wissenschaftliche Expertisen und 20 Jahre operative Erfahrung bilden die Basis für die Erarbeitung neuer Konzepte und Methoden speziell für KMU.

## ANMELDUNG

Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt und sind verbindlich. Bitte beachten Sie, dass bei Abmeldung bei weniger als 14 Tagen vor dem Anlass die volle Teilnahmegebühr verrechnet wird. Ersatzteilnehmerinnen und Ersatzteilnehmer sind willkommen. Sie erhalten eine Bestätigung mit Informationen zur Veranstaltung, Wegbeschreibung und Rechnungsmodalitäten.

Kosten: CHF 1'490.- für SIB-/HWZ-Absolventen und KV-Mitglieder, weitere Interessenten CHF 1'790.- inkl. MWSt pro Person. In der Seminarpauschale sind Handouts (Skript), Dokumentation und Kaffeepausen inbegriffen.

**Bitte senden Sie Ihre Anmeldung bis zum 22. August 2014 per E-Mail an: [seminare@sib.ch](mailto:seminare@sib.ch)**

### Kontakt

SIB  
Schweizerisches Institut  
für Betriebsökonomie  
Lagerstrasse 5  
8021 Zürich  
Telefon 043 322 26 66  
Telefax 043 322 26 51  
E-Mail [info@sib.ch](mailto:info@sib.ch)  
Web [www.sib.ch](http://www.sib.ch)

### Kooperationspartner

Gerberich Consulting AG  
Panoramastrasse 2B  
6373 Ennetbürgen  
Telefon 041 620 71 76  
Telefax 041 620 71 75  
E-Mail [kontakt@gerberich-consulting.com](mailto:kontakt@gerberich-consulting.com)  
Web [www.gerberich-consulting.com](http://www.gerberich-consulting.com)